

DREI STARKE PARTNER IM INDUSTRIEGESCHÄFT UND DIE HOLDING

Die beteiligten Partner:

CARL JASPERS Versicherungskontor GmbH Köln

Carl Jaspers steht für hochqualifizierte und kompetente Beratungs- und Serviceleistungen in allen Bereichen des betrieblichen Risiko- und Versicherungsmanagements mittelständischer Industrieunternehmen. Gemeinsam mit nationalen und internationalen Partnern werden individuelle Sicherheitskonzepte auf höchstem Niveau geboten.

SCHUSTER Versicherungsmakler GmbH Bielefeld

SCHUSTER ist ein Versicherungsmakler in Bielefeld mit 65 Mitarbeitenden und mehr als 50 Jahren Erfahrung im Dienstleistungsmarkt. Ausgebildete Spezialisten mit detaillierter Branchenkenntnis bieten bereits mehr als 10.000 Kunden eine komplette Beratungs- und Servicedienstleistung für Industrie, Gewerbe und die private Sicherheit.

JAS Jaspers Assekuranzmakler Stuttgart GmbH

Die JAS ist ein dynamisches, inhabergeführtes Versicherungsmaklerunternehmen. Kunden sind große mittelständische, nationale und internationale Industrie- und Gewerbebetriebe sowie Dienstleistungsunternehmen.

JAS vertritt die Interessen seiner Mandanten in allen Fragen des betrieblichen Risiko- und Versicherungsmanagements.

MARTENS & PRAHL Versicherungskontor GmbH & Co. KG

Die Holding mit Sitz in der Hansestadt Lübeck ist Dienstleisterin für administrative Arbeiten, für die große Linie und bestimmt gemeinsam mit dem Beirat die Geschäftspolitik und Unternehmensstrategie. Sie hilft bei Vereinbarungen mit Versicherern, entwickelt Produkte und Konzepte, organisiert Fortbildungen und fördert den ständigen Austausch von Know-how. Ebenso gehört die IT dazu und berät in steuerlichen und betriebswirtschaftlichen Angelegenheiten.

KONTAKT UND INFORMATIONEN ICH BIN FÜR SIE DA

Ansprechpartnerin:



INA STOLZ

T 0451 88 18 274
ina.stolz@martens-prahl.de



Der Film zu uns.

**MARTENS/
PRAHL/SICHER SEIN**

MARTENS & PRAHL Versicherungskontor GmbH & Co. KG

Moislinger Allee 9c · 23558 Lübeck
T 0451 88 18 0 · F 0451 88 18 280
holding@martens-prahl.de · www.martens-prahl.de



TRAINEE- PROGRAMM VERTRAUENSFULL UND LEISTUNGS- ORIENTIERT

**MARTENS/
PRAHL/SICHER SEIN**

SCHWERPUNKT INDUSTRIEGESCHÄFT EINE HERAUSFORDERUNG

Wir bieten:

- Mehrmonatiger Einsatz bei drei Industrie-Maklerunternehmen der MARTENS & PRAHL Gruppe
- Begleitung im Einsatzgebiet durch kompetente Ansprechpartner/-innen
- Einen individuellen Personalentwicklungsplan
- Teilnahme an unserem Bildungsprogramm der MARTENS & PRAHL Akademie
- Auslandsaufenthalt
- Eine anspruchsvolle Zielposition im internationalen Industriegeschäft nach erfolgreichem Abschluss des Programms
- Aktive/praktische Mitarbeit an Projekten der Holding

Wir erwarten:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium (Wirtschaftswissenschaften, Rechtswissenschaft, technisches Studium)
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Hohe Leistungsbereitschaft
- Kunden- und Dienstleistungsorientierung



EINE WIN WIN SITUATION IN 2 PHASEN DER TRAINEE-PLAN

Unsere Zielsetzung:

Unser Traineeprogramm soll Hochschulabsolventen/-innen ansprechen. Die Verbindung von praktischen Erfahrungen mit den bisher erworbenen theoretischen Kenntnissen dient direkt dem Trainee, kommt indirekt aber auch der Unternehmensgruppe im Hinblick auf die Sicherung des Fachkräftenachwuchses zu Gute. Ziel ist die anschließende Übernahme und Weiterentwicklung mit Schwerpunkt Beratung mittelständischer Unternehmen im internationalen Industriebereich sowie die Vorbereitung auf Führungsaufgaben (Langzeitperspektive).

Gliederung in 2 Teilbereiche:

ORIENTIERUNGSPHASE: VERSICHERUNGSWIRTSCHAFT IM ÜBERBLICK

Versicherungsrelevante Themen und
Organisationstrukturen

Kundenberatung als Herzstück
der Versicherungswirtschaft

Persönliches Coaching

SCHWERPUNKT: FACHBERATUNG

Vertiefte Einarbeitung in die Spezifika der
industriellen Versicherungssparten.

SCHWERPUNKT: FIRMENKUNDENBERATUNG

Vertrieblische(r) Ansprechpartner/-in für
Entscheider und Entscheiderinnen mittel-
ständischer Unternehmen.



NEUE LERN- UND ERFAHRUNGSWELT DIE PRAXIS

Sie lernen kennen:

- Die zentralen industriellen Versicherungssparten auch im internationalen Bereich, ferner relevante Sparten wie bspw. Financial Lines sowie die Fachbetreuung inklusive Vertragsgestaltung und -Handling
- Die kaufmännische Risikoerfassung und -Bewertung in Form von Risikogesprächen in Mittelstandsunternehmen (Begleitung)
- Die Auswertung von risiko- und versicherungsrelevanten Daten (wirtschaftlich, rechtlich, technisch)
- Die technische Risikobesichtigung inklusive Betrachtung der verbundenen Vermögensfolgeschäden
- Die Aufgaben der Geschäftsführung in Form von Projektarbeiten

